

# RÉSUMÉ DES RÉSULTATS 2023 DE LA SCCIA

## RÉSULTATS FINAUX : MESURER LE RENDEMENT DU CANADA ATLANTIQUE

De 2015 à 2022, le Canada atlantique...



a augmenté de **5,8 %** le nombre d'exportateurs;

a augmenté de **86,6 %** la valeur des exportations;

a augmenté de **15,8 %** le nombre de machines et d'équipements déployés dans la région par des multinationales étrangères.

Source : Statistique Canada

## RÉSULTATS INTERMÉDIAIRES : MESURER LES RÉSULTATS DE LA SCCIA DE 2016 À 2021

Les clients de la SCCIA par rapport aux non-clients :

Augmentation des exportations de **43 %** par rapport à 42 %

Croissance annuelle moyenne des recettes de **3 %** par rapport à 1,2 %

Les exportations vers un seul pays partenaire ont **augmenté de 15,9 %** contre 8 %.

Les exportations vers plus d'un pays partenaire ont **augmenté de 15,9 %** par rapport à une baisse de 10,2 %.

Source : Données de Statistiques Canada fondées sur les données administratives de la SCCIA

## INVESTISSEMENT ÉTRANGER DIRECT (IED)



De 2017 à 2021 :

On estime que les IED ont permis la création de **6 512 emplois** au Canada atlantique (5,1 % du total national).

Le Canada atlantique a attiré des **annonces d'investissements en installations nouvelles** d'une valeur estimative de **4,5 milliards de dollars** (3,7 % du total national).

Source de données : fDi Markets

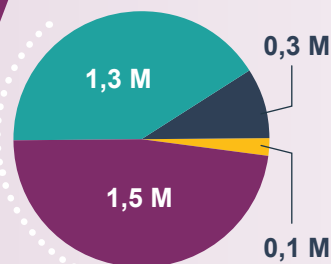
## INVESTISSEMENTS DE LA SCCIA ET DE L'ACCIA EN 2022-2023

Au cours de l'exercice 2022-2023 :

**16 projets** ont été approuvés dans le cadre de la SCCIA, pour un total de **4 M\$**.



● ACCIA : 14 projets / 3,1 M\$ ● Autres programmes : 2 projets / 965 000 \$



Éléments stratégiques de l'ACCIA : Investissements

- 48 % – activités à court terme sur les marchés
- 41 % – activités axées sur les entreprises
- 9 % – activités à long terme sur les marchés
- 2 % – activités de soutien de l'écosystème

## QUE DISENT LES PME QUI REÇOIVENT UN SOUTIEN DANS LE CADRE DE LA SCCIA?

Citations directes de PME qui ont assisté à des activités de la SCCIA :

Résultats du sondage sur la SCCIA (fondés sur 161 réponses) :

**85 %** des répondants ont déclaré que le programme ou le service leur avait permis de **mieux connaître les occasions de faire croître leur entreprise.**

**81 %** des répondants ont déclaré que le programme ou le service avait fait **croître leur intérêt pour la conquête de nouveaux marchés.**

**73 %** des répondants ont déclaré que le programme ou le service leur avait permis d'**augmenter les ventes totales de leur entreprise.**

« Travailler avec les gens chargés de la SCCIA nous a donné l'occasion de raconter l'histoire de notre entreprise à de plus vastes publics et de nous présenter à un grand nombre de nos clients actuels et potentiels. Sans le soutien de la SCCIA, nous n'aurions pas été en mesure d'assister à certains des congrès et des salons les plus extraordinaires que ce secteur a à offrir. **La possibilité d'être en présence de ces intervenants clés a été d'une valeur inestimable** pour eDNatec à bien des égards. »

Bien franchement, sans le soutien de la SCCIA, nous n'aurions pas certains des clients ou certaines des relations que nous avons aujourd'hui. **Nous avons pu conclure des partenariats non seulement au Canada, mais aussi aux États-Unis et en Europe.**

Au-delà de l'expansion de notre entreprise, **la collaboration avec les gens chargés de la SCCIA nous a permis d'accélérer notre parcours, non pas de plusieurs mois, mais de plusieurs années.** Nous sommes tout simplement en mesure d'en faire davantage, c'est-à-dire de réaliser nos projets plus rapidement, de parler à plus de gens et de nous présenter à de plus vastes publics.