



Initiative régionale d'investissement dans la défense (IRID)

Questionnaire sur la technologie

Pour les entreprises ayant des projets commerciaux

Il est obligatoire de remplir ce questionnaire si la catégorie « Commercialisation d'une technologie » a été sélectionnée comme activité principale sur le formulaire de demande du programme Initiative régionale d'investissement dans la défense. Les champs marqués d'un astérisque (*) sont obligatoires. Assurez-vous d'avoir examiné les directives et répondu à toutes les questions qui s'appliquent à votre projet. Les questions sans réponse ne peuvent pas être évaluées par Développement économique Canada pour le Pacifique.

Vous pouvez ajouter un document additionnel (p. ex. schéma, diagramme, photo) qui aidera à expliquer la technologie ou à décrire le reste des travaux requis pour commercialiser la technologie. (Taille maximum du fichier : 10 Mo.)

DÉFINITION D'INNOVATION

- 1. Parmi les définitions d'innovation qui suivent, indiquez celles qui s'appliquent au projet proposé. ***

Choisissez la réponse la plus pertinente.
- ☐ Une invention, une technologie ou un procédé nouveau qui n'est actuellement pas offert sur le marché.

☐ Des modifications importantes apportées à l'application d'un produit, d'un procédé ou d'un service existant utilisé dans des conditions ou un contexte où les applications actuelles ne sont pas applicables ou possibles.

☐ Une amélioration de la fonctionnalité, du coût ou du rendement d'un produit, procédé ou service existant considéré comme d'avant-garde ou comme la pratique exemplaire courante au sein de l'industrie.

STRATÉGIE RELATIVE À LA PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE (PI)

- 2. Fournissez une brève description du portefeuille et de la stratégie de votre entreprise en matière de PI. Expliquez pourquoi votre stratégie relative à la PI est appropriée pour votre innovation. ***

Maximum de 2 000 caractères, y compris les espaces.
-



NIVEAU DE MATURITÉ TECHNOLOGIQUE (NIVEAU 5 OU PLUS)

3. Sélectionnez le niveau de maturité technologique (NMT) qui convient le plus à l'innovation proposée. *

[] **NMT 9. Validation de la technologie réelle par la réussite d'opérations.** À ce niveau, il y a application concrète de la technologie dans sa forme définitive et dans des conditions réelles, comme celles s'appliquant au cours des essais et de l'évaluation opérationnels.

[] **NMT 8. Mise au point et qualification de la technologie réelle au moyen d'essais et de démonstrations.** À ce niveau, il est prouvé que la technologie fonctionne dans sa forme définitive et dans les conditions prévues.

[] **NMT 7. Prototype prêt (forme, ajustage et fonction) pour une démonstration dans un environnement opérationnel approprié.** À ce niveau, le prototype devrait être à l'état opérationnel planifié et prêt pour la démonstration d'un prototype réel dans un environnement opérationnel.

[] **NMT 6: Démonstration d'un modèle ou d'un prototype du système ou du sous-système dans un environnement simulé.** Le modèle ou le prototype représente une configuration quasi souhaitée. Les activités incluent l'essai dans un environnement opérationnel ou un laboratoire simulé.

[] **NMT 5: Validation des éléments ou des conditions d'essai en environnement simulé.** Les composants technologiques de base sont intégrés, aux fins d'essais dans un environnement simulé. Les activités incluent l'intégration de composants en laboratoire.

4. Démontrez que l'innovation proposée est au NMT 7 ou à un niveau supérieur. *
Decrivez les essais réalisés jusqu'à maintenant, l'environnement d'essai, ainsi que les défis techniques passés et actuels. Maximum de 2 000 caractères, y compris les espaces.



TECHNOLOGIE

5. Donnez une description technique de votre technologie. *

Cette description doit faire clairement état des fonctions, des principales spécifications et des extrants qui représentent le mieux votre technologie. Maximum de 1000 caractères, y compris les espaces.

6. Décrivez les ressources technologiques (équipement, entrepreneur externe, partenariat, etc.) qui sont en place pour mener à bien le projet. *

Maximum de 1000 caractères, y compris les espaces.

7. Quelles autres activités techniques, activités de développement ou ressources ou quels autres partenariats sont nécessaires pour offrir la technologie sur le marché? *

Maximum de 1000 caractères, y compris les espaces.



8. Décrivez toutes les procédures de contrôle de la qualité et les normes de production adoptées. Décrivez comment vous gérerez les pièces, les stocks et le système intégré, s’il y a lieu. *

Maximum de 4 000 caractères, y compris les espaces.



AVANTAGES CONCURRENTIELS ET NIVEAU D'AVANCÉE PAR RAPPORT AUX TECHNOLOGIES / CONDITIONS D'EXPLOITATION EXISTANTES

9. Décrivez en détail les avantages concurrentiels et le niveau d'avancée que l'innovation proposée présente par rapport aux technologies/conditions d'exploitation existantes. *
Dans votre description, tenez compte de ce qui suit :

- améliorations (mineures ou majeures) par rapport aux technologies/conditions d'exploitation ou substituts existants en employant des comparaisons directes;
- comment l'innovation proposée créera des avantages concurrentiels dans les créneaux et segments de marché actuels;
- s'il y a lieu, nommez les technologies existantes ainsi que les concurrents.

Maximum de 1000 caractères, y compris les espaces.

STRATÉGIE CONCERNANT LE RISQUE LIÉ AU MARCHÉ

10. Quels sont les risques associés à la mise en marché de la technologie? Quel est le plan pour atténuer les risques? *
*Y compris les obstacles techniques à la mise en œuvre et autres questions (l'homologation, la réglementation, la conformité aux normes, l'environnement, l'application sécuritaire, etc.)
Include any technical barriers to implementation or other issues (e.g., certification, regulatory, standards compliance, environmental, safety of application, etc.). Maximum de 2000 caractères, y compris les espaces.*

GUIDE D'AIDE

Question 2

Par propriété intellectuelle, on entend « une création concrète de l'esprit qui peut être protégée par la loi ». La protection par la loi comprend de nombreuses catégories de base : les brevets (pour protéger une invention du vol pur et simple), les marques de commerce (l'adoption d'une marque de commerce comme nom de marque permet de la conserver et de maintenir sa réputation), les droits d'auteur (pour protéger une forme artistique de la reproduction) et les droits industriels (l'enregistrement d'un dessin industriel protège les caractéristiques de conception non fonctionnelles d'un produit). Deux autres catégories de risque s'appliquent à une stratégie relative à la PI : les secrets commerciaux (le fait de garder une formule ou un procédé de fabrication confidentiel le protège des imitateurs) et les droits contractuels (licence pour avoir le droit d'utiliser l'invention d'une autre personne). Contrairement aux droits décrits ci-dessus, ces derniers ne peuvent être appliqués qu'auprès d'une personne avec qui vous avez conclu un contrat. Veuillez nous fournir votre stratégie relative à la PI, y compris une description des différents types de protection de la PI que vous avez, en tenant compte des éléments clés ci-dessus et en décrivant pourquoi votre stratégie est pertinente pour votre technologie.

Question 4

Votre description doit comprendre une description de l'environnement opérationnel dans lequel le prototype a été mis à l'essai; des preuves qu'un prototype de l'innovation proposée est prêt à passer un test dans un environnement opérationnel au moment de la présentation de la demande; les défis techniques qui ont été relevés, et les défis techniques qui ne l'ont toujours pas été, mais qui doivent l'être pour permettre la commercialisation.

Question 5

Les réponses doivent porter sur les spécifications techniques du produit, service ou procédé proposé, en soulignant, s'il y a lieu, les principales spécifications qui distinguent votre technologie des technologies existantes.

Question 6

Fournissez des renseignements sur les ressources technologiques actuellement en place pour mener à bien le projet. Si des ressources additionnelles sont requises, décrivez-les, et faites part de votre plan pour obtenir ces ressources (acquisition, partenariat, entrepreneur externe, etc.).

Question 7

D'un point de vue technique, décrivez les défis qui restent à relever ou les activités de R-D à réaliser avant de pouvoir passer à la commercialisation. Décrivez votre plan pour tenir compte de ces points en suspens, notamment les ressources techniques (à l'interne ou à embaucher), les partenariats ou stratégies d'octroi de licence (secteur privé, universités, centres de recherche...), les installations (équipement, laboratoire...), le degré d'effort estimé et le calendrier. Vous pouvez décrire ces éléments en fonction de la feuille de route de votre produit.

Par rapport au plan de projet, fournissez des renseignements sur les ressources technologiques actuellement en place pour mener à bien le projet. Si des ressources additionnelles sont requises, décrivez-les, et faites part de votre plan pour obtenir ces ressources (acquisition, partenariats, entrepreneurs externes, etc.).

Question 8

Il faut décrire les activités et la planification réalisées en vue de la production commerciale à grande échelle. Fournissez des détails sur des activités et une planification additionnelles requises avant que la production commerciale puisse commencer. Si des partenariats en matière de production sont en place ou seront requis, ou si la production est impartie, veuillez aussi en fournir une description s'il y a lieu.

Question 10

S'il y a lieu, les risques décrits peuvent être à court ou à long terme. En plus de leur applicabilité à l'entrée sur le marché, ils peuvent aussi comprendre des risques sur le marché associés au maintien de la position et de la part de marché. Lorsqu'ils sont associés directement aux problèmes technologiques lors du développement ou de la mise en œuvre, il faut préciser les risques associés aux activités de commercialisation, les risques liés au marché, les risques financiers et les risques liés à la concurrence. S'il existe des homologations, des licences et des approbations en suspens qui pourraient nuire à l'entrée sur le marché, il faut les décrire, ainsi que la nature et le degré de problème technique connexe à résoudre. Veuillez décrire la stratégie d'atténuation pour chaque risque indiqué, ainsi que les risques résiduels.