# **Objective**

In Canada, over 75% of the annual volume of prescription drugs sold are generic medicines, representing an important cost control option for payers. In recent years, generic pricing policies have been implemented by several individual provinces, and a 2018 agreement between the pan-Canadian Pharmaceutical Alliance (pCPA) and the Canadian Generic Pharmaceutical Association (CGPA) aimed to further lower prices. 1 The purpose of this study is to analyze trends in utilization, spending, and pricing of generics in Canada and international markets from 2018 to 2024.

# **Objectif**

Au Canada, plus de 75 % du volume annuel de médicaments vendus sur ordonnance sont des médicaments génériques. Ces médicaments constituent un moyen important de contrôle des coûts pour les contribuables. Au cours des dernières années, plusieurs provinces ont mis en œuvre des politiques de fixation des prix des médicaments génériques, et un accord conclu en 2018 entre l'Alliance pancanadienne pharmaceutique (APP) et l'Association canadienne du médicament générique (ACMG) visait à réduire davantage les prix1. L'objectif de la présente étude est d'analyser les tendances en matière d'utilisation, de dépenses et de prix des médicaments génériques au Canada et sur les marchés internationaux de 2018 à 2024.

# Approach

This analysis is based on the PMPRB NPDUIS research initiative's Generics360<sup>2</sup> report series, which provides analysis to inform discussions and support evidence-based decision making for policy makers, the pharmaceutical industry, and patients.

We used international sales data to compare generic sales in Canada with Australia, Belgium, France, Germany, Italy, Japan, the Netherlands, Norway, Spain, Sweden, the United Kingdom, and the United States. For each year from 2018 to 2024, metrics were compiled related to the sales, utilization, and price levels of generic drugs in these countries.

### Démarche

La présente analyse est basée sur la série de rapports *Generics* 360<sup>2</sup> de l'initiative de recherche du Système national d'information sur l'utilisation des médicaments prescrits (SNIUMP) du Conseil d'examen du prix des médicaments brevetés (CEPMB), qui fournit des analyses pour éclairer les discussions et soutenir la prise de décision fondée sur des données probantes pour les décideurs politiques, l'industrie pharmaceutique et les patients.

Nous avons utilisé des données sur les ventes internationales pour comparer les ventes de génériques au Canada avec celles de l'Australie, de la Belgique, de la France, de l'Allemagne, de l'Italie, du Japon, des Pays-Bas, de la Norvège, de l'Espagne, de la Suède, du Royaume-Uni et des États-Unis. Pour chaque année de 2018 à 2024, des indicateurs ont été compilés concernant les ventes, l'utilisation et les niveaux de prix des médicaments génériques dans ces pays.

### Data and Methodology

Brian O'Shea

Data sources: The primary data source is the IQVIA MIDAS® database, 2018 to 2024 (all rights reserved). MIDAS® data reflects the national retail and hospital sectors in Canada and internationally. Population, exchange rates, and consumer price index information are obtained from the OECD and World Bank. **Definitions:** Drugs are defined as unique arrangements of prescription-bound pharmaceutical ingredients and strengths. The term "generic" used in this analysis includes both patented and non-patented generic medicines as classified in MIDAS®

### Données et méthodologie

Sources des données : La source de données principale est la base de données MIDAS<sup>MD</sup> d'IQVIA, de 2018 à 2024 (tous droits réservés). Les données MIDAS<sup>MD</sup> reflètent les secteurs de la vente au détail et des hôpitaux au Canada et à l'étranger Les données relatives à la population, aux taux de change et à l'indice des prix à la consommation proviennent de l'Organisation de coopération et de développement économiques (OCDE) et de la Banque mondiale.

Définitions: Les médicaments sont définis comme des agencements uniques de concentrations et d'ingrédients pharmaceutiques sur ordonnance. Le terme « générique » utilisé dans cette analyse comprend les médicaments génériques brevetés et non brevetés, tels qu'ils sont classés dans MIDASMD.

Outcomes: Sales metrics of all prescription-bound generics are calculated using manufacturer ex-factory list prices in the national retail markets. The generic share of units was defined as the proportion of Standard Units for each dosage and formulation that were generic in each year.

In Figures 4 and 5, sales-weighted price levels and bilateral price ratios in Canada and comparator countries are calculated for each quarter using a basket of select oral solid generic drugs. Inclusion requires a drug to have been on the Canadian market for at least one year with estimated annual retail sales of at least \$1 million. In each year of the study period, the basket of drugs ranged between 75-79% of generic sales. Price indexes for each country are

calculated using the local currency and country-specific sales weights for the select generics. For international comparisons, medicines are required to have the same form and strength as were available in Canada. The international markets examined include the United States as well as the PMPRB11 countries listed in the Schedule to the Patented Medicines Regulations.

Résultats: Les chiffres des ventes de tous les médicaments génériques d'ordonnance sont calculés au moyen des prix départ usine du fabricant sur les marchés de détail nationaux. La part des unités des médicaments génériques a été définie comme la proportion d'unités standard pour chaque dosage et formulation qui étaient génériques chaque année.

Dans les figures 4 et 5, les niveaux de prix pondérés par les ventes et les ratios de prix bilatéraux au Canada et dans les pays de comparaison sont calculés pour chaque trimestre à l'aide d'un panier de médicaments génériques solides administrés par voie orale. Pour être inclus, un médicament doit être commercialisé sur le marché canadien depuis au moins un an, et ses ventes au détail annuelles doivent être estimées à au moins 1 M\$. Pour chaque année de la période étudiée, le panier de médicaments représentait entre 75 et 79 % des ventes de médicaments génériques. Les indices de prix pour chaque pays sont calculés en utilisant la monnaie locale et les pondérations des ventes spécifiques au pays pour les médicaments génériques sélectionnés.

Pour les comparaisons internationales, les médicaments doivent avoir la même forme et le même dosage que ceux disponibles au Canada. Les marchés internationaux examinés comprennent les États-Unis ainsi que les pays du CEPMB11 énumérés dans l'annexe du Règlement sur les médicaments brevetés<sup>3</sup>

# Results | Résultats

### Generic sales growth in Canada was in line with comparator countries

- Adjusting for inflation, generic sales in Canada increased 20.2% from 2018 to 2024 (Figure 1).
- Canadian generic sales growth was fifth highest of the countries studied, after Norway, the Netherlands, Sweden, and Australia
- Compared to the PMPRB11 median sales index of 1.12, Canada's sales index grew 67% faster over the study period.
- La croissance des ventes de médicaments génériques au Canada a été conforme à celle des pays de comparaison.
- En tenant compte de l'inflation, les ventes de médicaments génériques au Canada ont augmenté de 20,2 % entre 2018 et 2024 (**Figure 1**).
- La croissance des ventes de médicaments génériques au Canada se situe au cinquième rang des pays étudiés, après la Norvège, les Pays-Bas, la Suède et l'Australie.
  - Par rapport à l'indice de vente médian de 1,12 du CEPMB11, l'indice de vente du Canada a augmenté 67 % plus rapidement au cours de la période étudiée.

The generic share of units sold in Canada was second highest of all comparator countries in 2024, while the share of sales has decreased slightly since 2018 (Figure 2)

- ► The generic share of units in Canada increased every year from 2018 to 2024, trailing only the US by the end of the study period.
- Canada was one of six countries where the share of generic sales decreased over the study period.

La part des médicaments génériques dans les unités vendues au Canada est la deuxième plus élevée de tous les pays de comparaison en 2024, alors que la part des ventes a légèrement diminué depuis 2018 (Figure 2).

- La part des médicaments génériques dans les unités vendues au Canada a augmenté chaque année de 2018 à 2024, n'ayant du retard que par rapport aux États-Unis à la fin de la période d'étude.
- Le Canada est l'un des six pays où la part des ventes de médicaments génériques a diminué au cours de la période étudiée.

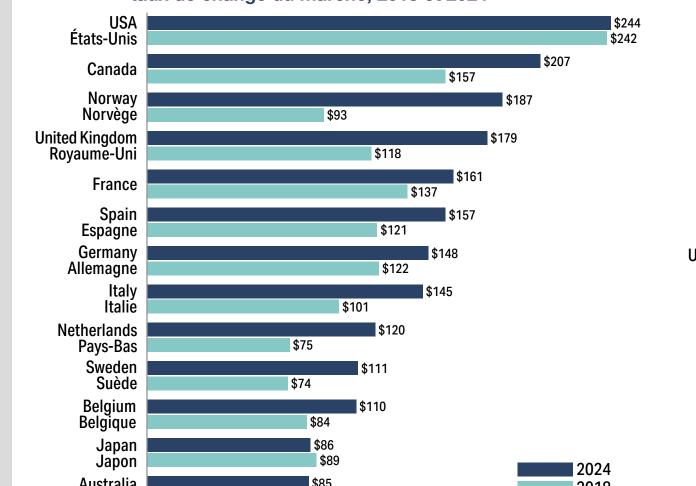


### Canadian per capita spending on generics in 2024 was second highest in terms of market exchange rates and third highest in purchasing power parity

- Canada had the second-highest per capita generic spending at market exchange rates in each year of the study period, trailing only the US (Figure 3a).
- Accounting for purchasing power differences, Canada per capita generic spending was third highest in 2024, behind Spain and the US (Figure 3b).

Figure 3a. Per capita generic spending (CAD), market exchange rates, 2018 and 2024





et les États-Unis (Figure 3b). Figure 3b. Per capita generic spending (CAD), purchasing power parity, 2018 and 2024

En 2024, les dépenses canadiennes

en médicaments génériques par habitant

se situaient au deuxième rang en matière

troisième rang en matière de parité des

Le Canada s'est classé au deuxième rang des dépenses

en médicaments génériques par habitant aux taux de change

du marché pour chaque année de la période d'étude, derrière

En tenant compte des différences de pouvoir d'achat, les

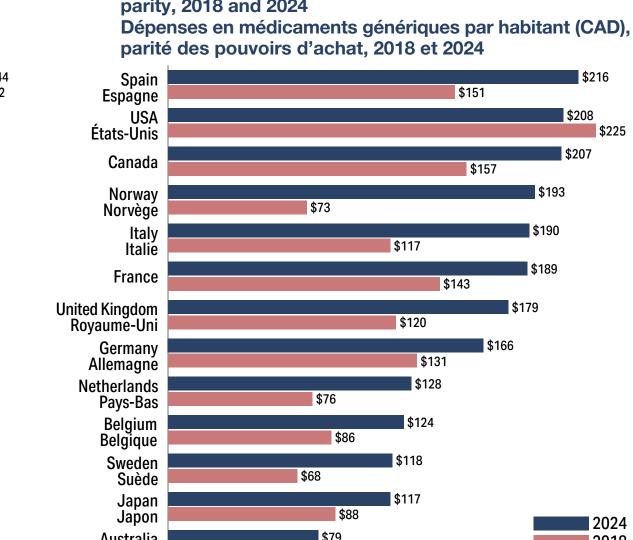
dépenses en médicaments génériques par habitant au Canada

étaient les troisièmes plus élevées en 2024, derrière l'Espagne

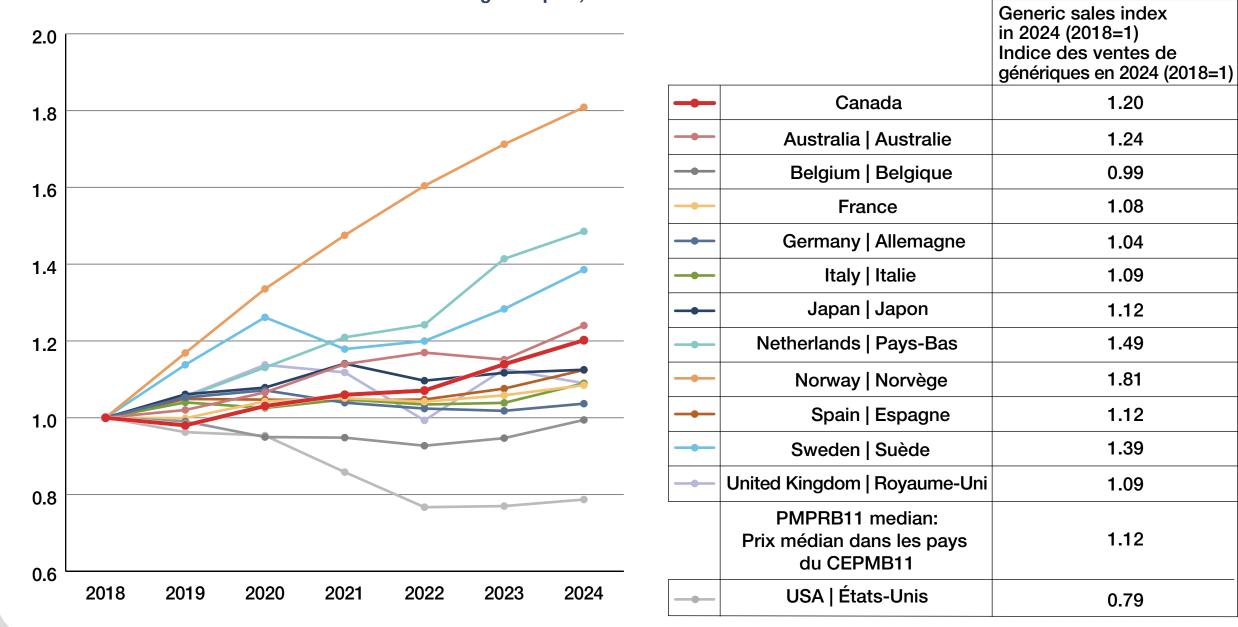
de taux de change du marché et au

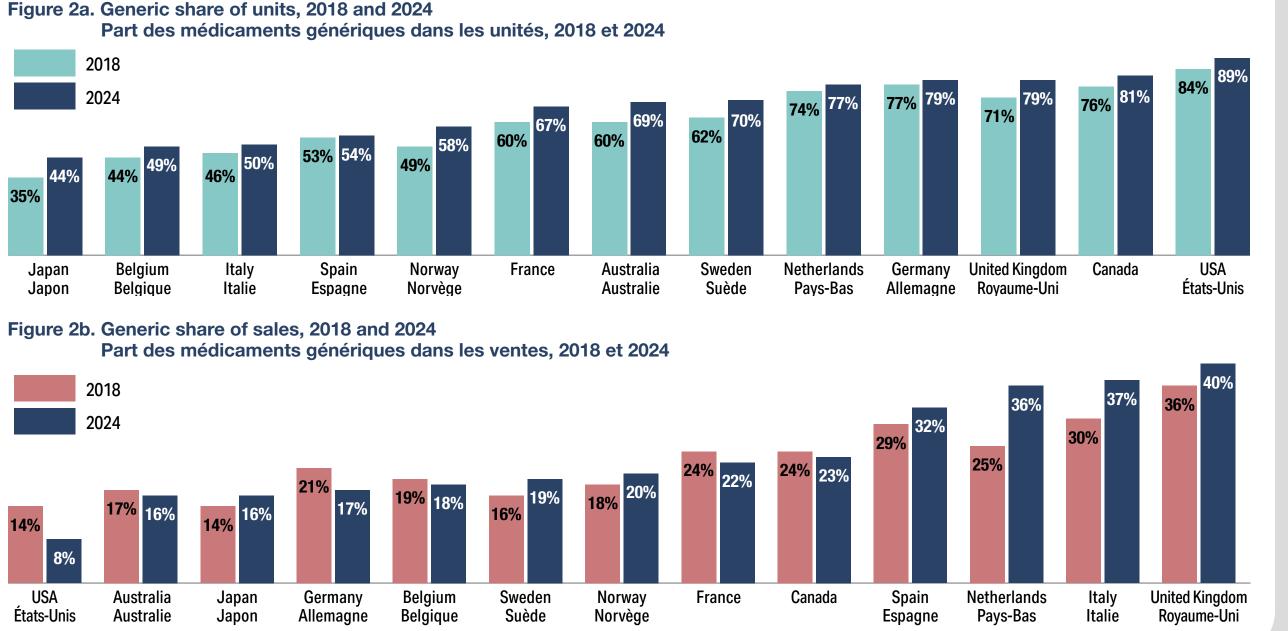
pouvoirs d'achat.

les États-Unis (Figure 3a).







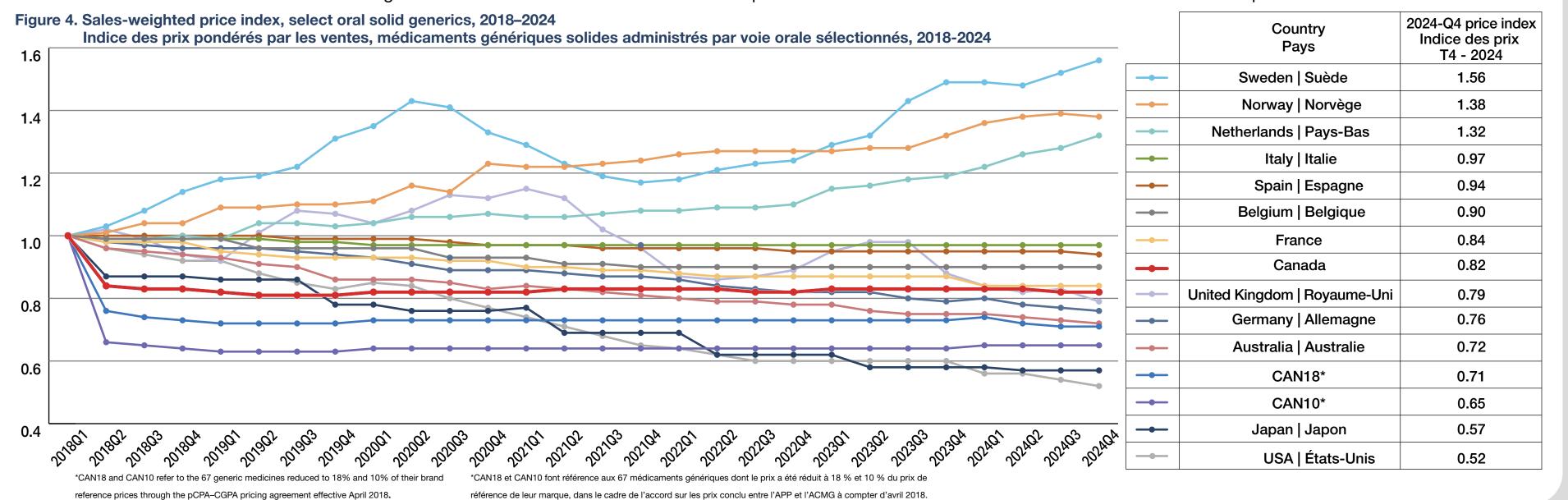


### Price levels for select oral solid generics in Canada have been steady following substantial decreases in 2018

- ► Following substantial price decreases in the first half of 2018, the Canadian price index for the select oral solid generics have been steady at 81-83% of initial levels (Figure 4).
- ► Generic drugs set to 18% and 10% of their brand prices by the pCPA-CGPA joint agreements showed even larger decreases
- and also have been steady over the study period. Only in Japan and the US did the price index for the select oral
- solid list fall below 60% of the starting value.
- administrés par voie orale au Canada sont demeurés stables après des baisses substantielles en 2018. Après des baisses de prix substantielles au premier semestre de 2018, l'indice de prix canadien pour les médicaments génériques solides administrés par voie orale sélectionnés est demeuré stable à 81-83 % des

Les niveaux de prix de certains médicaments génériques solides

- niveaux initiaux (Figure 4). Les médicaments génériques fixés à 18 % et à 10 % du prix de leur marque par les accords conjoints entre l'Alliance pancanadienne pharmaceutique (APP) et l'Association canadienne du médicament générique (ACMG) ont connu des baisses encore plus importantes et sont demeurés stables au cours de la période étudiée.
- Ce n'est qu'au Japon et aux États-Unis que l'indice des prix de la liste des médicaments génériques solides administrés par voie orale est tombé en dessous de 60 % de la valeur de départ.



### Bilateral foreign-to-Canadian price ratios for select oral solid generics have decreased in most countries since 2018-Q4 (Figure 5)

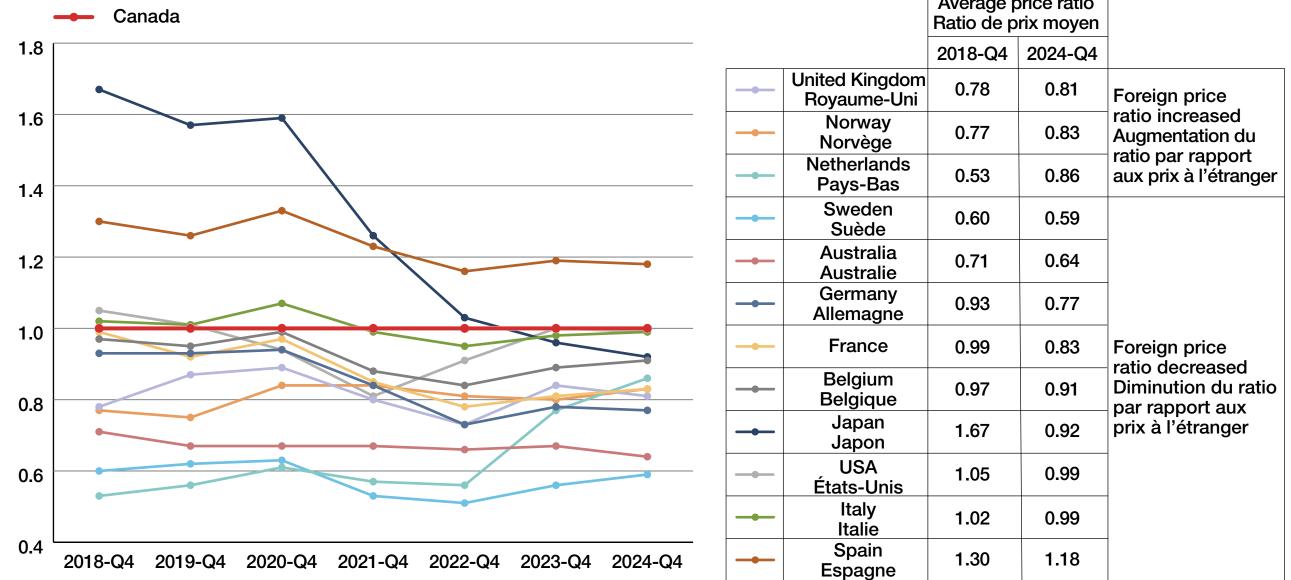
- Bilateral ratios for the select oral solid generics list, weighted by the Canadian distribution of sales, show Canada below Spain and within 10% of the price ratio for four other countries including the US.
- The range of price ratios has tightened over the study period, from 0.53-1.67 in 2018-Q4 to 0.59-1.18 in 2024-Q4.

Les ratios bilatéraux des prix étrangers par rapport aux prix canadiens pour certains médicaments génériques solides administrés par voie orale ont diminué dans la plupart des pays depuis 2018-T4 (Figure 5)

- Les ratios bilatéraux pour la liste des médicaments génériques solides administrés par voie orale sélectionnés, pondérés par la distribution canadienne des ventes, montrent que le Canada se situe en dessous de l'Espagne et à moins de 10 % du ratio de prix de quatre autres pays, y compris les États-Unis.
- La fourchette des ratios de prix s'est resserrée au cours de la période étudiée, passant de 0,53-1,67, en 2018-T4, à 0,59-1,18, en 2024-T4.

Figure 5. Foreign-to-Canadian bilateral price ratios for select oral solid generics, 2018-Q4 to 2024-Q4

Ratios bilatéraux des prix étrangers par rapport aux prix canadiens pour certains médicaments génériques solides administrés par voie orale, 2018-T4 à 2024-T4 Average price ratio **Canada** Ratio de prix moyen 2018-Q4 | 2024-Q4



# Conclusion

The generic market in Canada continues to show high utilization and per capita spending compared to other countries. Price levels for generics covered by the 2018 pCPA-CGPA agreement have been steady, while total generic sales growth is in line with other countries.

# Conclusion

Le marché des médicaments génériques au Canada continue d'afficher une utilisation et des dépenses par habitant élevées par rapport à d'autres pays. Les niveaux de prix des médicaments génériques couverts par l'accord conclu entre l'APP et l'ACMG en 2018 sont demeurés stables, tandis que la croissance des ventes totales de médicaments génériques correspond à celle des autres pays.

https://generiquescanadiens.ca/declaration-commune-de-lalliance-pancanadienn

# Limitations